

SIMU PARTNER – SIMU SAS

Création : 2007

www.simu.fr

Forme juridique : partenariat

Secteurs d'activités : volets roulants, stores et fermetures industrielles et commerciales

Droit d'entrée / Engagement : N. C. / N. C.

Redevance : N. C.

Adhérents / Points de vente : 35 / N. C.

Couverture géographique : nationale

Responsable réseau

Sylvie Thévenot, chargée de marketing & communication, animatrice réseau

Contact : 03 84 64 75 00 - sylvie.thevenot@simu.com

SOLABAIE – ATLANTEM INDUSTRIES

Création : 2003

Forme juridique : contrat progressif allant du partenariat à la concession

Secteurs d'activités : fenêtres, volets, portes d'entrée et de garage, portails

Droit d'entrée / Engagement : kit de départ avec outils marketing allant de 500 € à 1 700 € en fonction du contrat / de 3 à 5 ans

Redevance : 2 160 €/an

Adhérents / Points de vente : 139 / 155

Couverture géographique : nationale

www.solabaie.fr

Responsable réseau

Patrick Sage, directeur commercial

Contact : 02 97 25 95 60 - contact@solabaie.fr

SOLUTIONS PRO SAPA – SAPA

Création : 2017

Forme juridique : contrat de partenariat

Secteurs d'activités : tous produits alu prêts à poser (fenêtres, portes, vérandas, garde-corps, pergolas...)

Droit d'entrée / Engagement : 2 000 € / 2 ans

Redevance : 3 000 €/an

Adhérents / Points de vente : 13 / N. C.

Couverture géographique : nationale

www.sapabuildingsystem.fr

Responsable réseau

Jean Camet

Contact : jean.camet@sapagroup.com