



## Simu Partner

**Descriptif :** Programme de partenariat avec les fabricants de volets roulants, fermetures commerciales et industrielles.

**Date de création :** 2007

**Forme juridique :** NC

**Nombre de magasins :** NC

**Couverture géographique :** France & Internationale

**Durée d'engagement d'un adhérent :** Annuelle

**Prix des droits d'entrée :** NC

**Prix de la redevance annuelle :** NC

**Qui peut rejoindre le réseau ?**

Les clients de la marque et des solutions SIMU souhaitant bénéficier d'un accompagnement et de services personnalisés.

**Quels sont les engagements forts du réseau ?**

Accompagnement commercial & technique personnalisés, outils de promotion, formations dédiées, club de clients premium.

**Lors d'une installation, les investissements à prévoir :** NC

**Conseils pour la conception du magasin :** NC

**Principe architectural imposé :** NC

**Etude de marché avant implantation :** NC

**Aide à la communication locale :** Oui

**Communication nationale de l'enseigne :** Presse et salons professionnels

**Aide à la formation technique :** Oui

**Aide à la formation commerciale :** Oui

**Fréquence des réunions du réseau :** 1 / an

**Fréquence des conventions :** 1 / an

**Date et lieu de la prochaine ou dernière :** Février 2018 - Stuttgart



### PRODUITS COMMERCIALISÉS

Motorisation, Domotique

Porte de garage

Protection solaire

Volets roulants

### OUTILS D'AIDE À LA VENTE

Documentation spécifique au réseau

Catalogue

Site internet

Module d'exposition showroom

PLV

Kit de communication

Fiches produits, échantillons, nuanciers

Formations

Bureau d'études à disposition

fiche réseau

### CONTACTS :

DIRECTEUR GÉNÉRAL : Fabrice GLORIEUX

DIRECTEUR DU RÉSEAU : Pascal ROSE

ANIMATEUR RÉSEAU : Sylvie THEVENOT

ADRESSE : ZI les Giranaux - 70103 GRAY

TÉL : 03 84 64 75 00

EMAIL : simupartner@simu.com

SITE : www.simu.fr

### RÉSULTATS FINANCIERS :

CA 2017 HT DU RÉSEAU : NC

PROGRESSION : NC

CA HT MOYEN / POINT DE VENTE : NC